

English below
Português abaixo

Esteban Rey Ortega



Breve biografía del candidato.

Con una experiencia en tecnologías de internet desde hace mas de 25 años Esteban Rey ha sido varias veces emprendedor siendo su logros mas destacados la fundacion y operacion de Desarrollo de sistemas corporativos en Intertnet DeSiCI (<https://desici.com/>) donde por mas 15 años ha desarrollado y desplegado cientos de aplicaciones basadas en la nube.

También cuenta dentro de sus logros la creación, crecimiento y venta de Súbete a la nube S.A. de C.V. conocida como OnCloud una empresa que presta servicios de infraestructura como servicio que da servicio a mas de 100 clientes en la región dominando Mexico pero tambien con una presencia importante en Centro America. Actualmente y derivado a la exitosa venta de OnCloud Esteban dejo de ser CEO para convertirse en CTO y seguir desarrollando productos y tecnologías que apoyen a las empresas de la región. Adicionalmente Esteban sigue siendo parte del consejo y accionista de Súbete a la Nube.

Esteban tambien participa de manera muy activa en comites y consejos de tecnologías de varias empresas en México y Estados Unidos en donde presta su consejo y talento a dichas organizaciones.

Háblanos de ti. La persona y sus intereses.

Siempre me gusta pensar en mi como una persona seria pero no solemne.

Te platico que tengo 41 años de los cuales 25 años los he dedicado a la tecnología que es lo que me gusta hacer. Mi primer contrato laboral lo tube a los 16 años para configurar unos firewalls.

Mi familia que es lo mas importante que tengo podran ser testigos de que siempre estuve entusiasmado con este mundo, tanto que me pusieron el apodo de Kilowattito (Cuando tenia 5 años) y ahora es Kilowatto, apodo que uso, me gusta y me identifica muy bien.

Fuera de la tecnología me encanta leer, un hobby que no sabia que tenia hasta hace poco que no caben los libros. En los ultimos meses decidi leer 19 libros que Issac Asimov escribio, siendo el cuento de la Ultima Pregunta el que mas me gusto y todos los de Walter Issacson BIO's

Háblanos de tu trayectoria, tu formación y desarrollo profesional.

Empecé a trabajar formalmente en el 2000 en la Universidad Latinoamericana en el área de sistemas donde rápidamente crecí al puesto de Gerente del area. Fue una super escuela ya que me toco el despliegue de la red física alámbrica y ciertas areas Inalámbricas (Tecnología muy nueva para esa epoca) asi como la implementación de sistemas de VoIP y otros sistemas como ERP y CRM's

Después me moví como PM a Prochemex donde coordine mi primera APP 100% basada en internet donde empezamos a usar SOAP y servicios web por donde se autorizaban transacciones financieras con mas de 200 clientes.

Es en ese momento donde decidí independizarme y emepece una serie de emprendimientos siendo los mas relevantes DeSiCI y OnCloud.

En OnCloud cree y crecí la empresa hasta llamar la atención de un fondo donde lidere la venta de la organización.

✚ **Cuenta cómo nació tu interés por participar en LACNIC y cuál es tu historia con LACNIC.**

Dado que en los últimos años mis roles han ido cambiando y mi experiencia subiendo quiero empezar a participar de manera mas activa en LACNIC aportando ideas frescas que no vienen de una carrera hecha dentro de la misma y poniendo mi capacidad, compromiso y talento al servicio de una entidad que considero fundamental para el desarrollo de la región.

Entiendo perfectamente que mi experiencia en este tipo de organizaciones es baja y pero es un reto que puedo resolver con mi tiempo y dedicación.

✚ **¿Cuál es tu visión de LACNIC, su misión y el papel de LACNIC como factor de desarrollo y crecimiento de la región?**

LACNIC contribuye sin duda alguno al sano desarrollo de la Región a través de de sus políticas de las asignaciones de los recursos numéricos que son limitados en algunos casos haciendo que el Internet de la region se encuentre ordenado y en expansion.

Hay que considerar el retraso que la region tienen en la penetracion o acceso al internet se iran achicando con llegadas de tecnologías como la satelital o el constante abaratamiento de los costos de tendidos de conexiones fisicas asi como la implementacion de 5G que ya en muchos paises empezo a suceder.

✚ **¿Qué crees que es lo más importante que aportarás a LACNIC como integrante del órgano en caso de ser elegido y qué te motiva para postularte a dicha posición?**

Como lo mencione anteriormente lo que propongo en mi candidatura es mi experiencia, tiempo, y talento para fortalecer a la Organización. Insisto que soy nuevo y que entiendo que la experiencia es importante pero esta se adquiere,

La visión que tengo para el organismo es proponer ideas frescas que surgen de ser miembro y vivir del lado de los socios haciendo mas accesible y cercana a LACNIC a los sus miembros.

➤ **Criterios de Idoneidad Deseables**

Respuestas enviadas por el/la candidato/a a través del cuestionario de Incompatibilidades, Capacidades e Idoneidades:

✚ **Que tenga o haya tenido algún nivel de participación en órganos electivos de LACNIC.**

Ninguno

✚ **Que participe o haya participado en alguno de los foros técnicos de la región (FLIP6, Foro de Seguridad, Foro de Interconexión, Foro de Operadores).**

Ninguno

✚ **Que participe o haya participado u organizado eventos auspiciados por LACNIC (LACNIC, LACNIC ONtheMOVE, AMPARO, etc.).**

Ninguno



✚ **Vínculo profesional o laboral (ya sea como empleado, asesor, consultor, directivo y/o accionista) con entidades titulares de recursos numéricos en la región (asociados LACNIC).**

Como Socio Accionista y en el ROL de CTO en OnCloud he liderado el despliegue de y administracion de segmentos de IP asi como la implementacion de cientos de servidores en la Nube siempre asesorando con el mejor uso de los recursos de Internet.

✚ **Vínculo profesional o laboral (ya sea como empleado, asesor, consultor, directivo y/o accionista) con organizaciones de la comunidad técnica de la región.**

Como lo menciono en el paso anterior en el ROL de CTO en OnCloud he liderado el despliegue de y administracion de segmentos de IP asi como la implementacion de cientos de servidores en la Nube siempre asesorando con el mejor uso de los recursos de Internet.

✚ **Brief biography of the candidate.**

With more than 25 years of experience in Internet technologies, Esteban Rey has had several experiences as an entrepreneur. His greatest achievements are the foundation and operation of Desarrollo de Sistemas Corporativos en Internet DeSiCI ([https:// desici.com/](https://desici.com/)), where he developed and deployed hundreds of cloud-based applications over more than 15 years.

His achievements also include the creation, growth, and sale of Subete a la Nube S.A. of C.V. Known as OnCloud, this company provides infrastructure-as-a-service services to more than 100 clients in the region and is not only the leader in Mexico but also has significant presence in Central America. Currently and following the successful sale of OnCloud, Esteban stepped down from his position as CEO to become CTO and continue developing products and technologies to support companies in the region. Esteban also continues to serve on the board and is a shareholder of Subete a la Nube.

He is also very actively involved in technology committees and the boards of several companies in Mexico and the United States, where he offers his advice and talent to these organizations.

✚ **Tell us about yourself and your interests.**

I like to think of myself as a serious but not a solemn person.

I am 41 years old, 25 of which have been dedicated to technology, which is what I like to do. I secured my first employment contract when I was 16 to configure some firewalls.

My family —the most important thing I have— can bear witness that I have always been an enthusiast of this world, so much so that they gave me the nickname Kilowattito (when I was 5 years old), a nickname that has evolved into Kilowatto, which I like and identifies me very well.

Outside of technology, I love to read, a hobby that I didn't know I had until recently. Now, I almost have more books than I have time for. In the past few months, I decided to read 19 books by Issac Asimov —the one I liked the most was The Last Question— and the entire works of Walter Isaacson.

✚ **Tell us about your work experience, education and professional development.**

I formally started working in 2000 in the systems department of the Latin American University, where I quickly reached the position of Area Manager. This turned out to be an excellent learning opportunity for me, as I had to





deploy the wired physical network and certain wireless networks (an extremely new technology at the time) and implement VoIP and other systems such as ERPs and CRMs.

I then joined Prochemex as PM, where I coordinated my first 100% Internet-based app and where we started using SOAP and web services to authorize financial transactions for more than 200 clients.

That's when I decided to work independently and started a series of ventures, the most relevant of which were DeSiCI and OnCloud.

In the case of OnCloud, I created and grew the company until it caught the attention of a fund where I led the sale of the organization.

✦ Tell us why you are interested in participating in LACNIC and your history with the organization.

Given that in recent years my roles have changed and I have continued to gain experience, I want to begin to participate more actively in LACNIC, contributing fresh ideas that do not originate in a career within LACNIC and putting my capacity, commitment, and talent at the service of an organization that I consider essential for regional development.

I fully understand that I do not have much experience in this type of organization, but it is a challenge that I can solve with time and dedication.

✦ What do you think of LACNIC, its mission, and the organization's role as a driver of growth and development in the region?

LACNIC undoubtedly contributes to the healthy development of the Region through its policies for the assignment of number resources that are limited in some cases maintaining the order of the regional Internet and allowing it to grow.

The region's lag in terms of penetration must be considered, or access to the Internet will be reduced with the arrival of technologies such as satellite Internet or the constant lowering of the costs of laying physical connections as well as the implementation of 5G which in many countries has already begun.

✦ In your opinion, what would be your greatest contribution to LACNIC as a member should you be elected? What motivated you to run for a position on the elective body?

As I mentioned above, what I propose in my candidacy is my experience, time, and talent to strengthen the Organization. Once again, I know I am new and I understand that experience is important, yet it can be acquired. My vision for the organization is to propose fresh ideas that come from being a member and living side by side with the members, making LACNIC more accessible and bringing the organization closer to its members.

➤ Desirable Suitability Criteria

Answers submitted by the candidate through the Questionnaire on Incompatibilities, Capabilities and Suitability:

✦ Having or having had some level of participation in LACNIC's elected bodies.

None



- ✚ **Participating or having participated in one of the regional technical forums (FLIP6, SecurityForum, Interconnection Forum, Network Operators Forum).**

None

- ✚ **Participating or having participated or organized events sponsored by LACNIC (LACNIC, LACNIC OnThe Move, AMPARO, etc.)**

None

- ✚ **Professional or employment ties (whether as an employee, advisor, consultant, manager and/orshareholder) to organizations which have been assigned number resources in theregion (LACNIC members).**

As Shareholder Partner and in my ROLE of CTO at OnCloud, I led the deployment and management of IP addresses as well as the implementation of hundreds of Cloud servers, always advising on the best use of Internet resources.

- ✚ **Professional or employment ties (whether as an employee, advisor, consultant, manager and/orshareholder) to organizations that are part of the regional technicalcommunity.**

As mentioned in the question above, in my ROLE of CTO at OnCloud, I led the deployment and management of IP addresses as well as the implementation of hundreds of Cloud servers, always advising on the best use of Internet resources.

- ✚ **Breve biografia do candidato.**

Com experiência em tecnologias da Internet há mais de 25 anos, Esteban Rey foi empreendedor várias vezes, tendo como principais realizações a fundação e operação de Desenvolvimento de sistemas corporativos na Internet DeSiCI ([https:// desici.com/](https://desici.com/))onde por mais de 15 anos desenvolveu e implantou centenas de aplicativos baseados na nuvem.

Também conta entre suas realizações a criação, crescimento e venda da “Súbete a la Nube S.A.” de C. V. conhecida como OnCloud, uma empresa que fornece serviços de infraestrutura como serviço que atende a mais de 100 clientes na região, dominando o México, mas também com presença significativa na América Central. Hoje, e devido à venda bem sucedida da OnCloud, Esteban deixou de ser CEO para se tornar CTO e continuar desenvolvendo produtos e tecnologias que apoiem as empresas da região. Além disso, Esteban continua a fazer parte do conselho e acionista da “Súbete a la Nube”.

Ele também participa muito ativamente de comitês e conselhos de tecnologia de várias empresas no México e nos Estados Unidos, onde empresta seu conselho e talento para essas organizações.

- ✚ **Conte-nos sobre você, a pessoa e seus interesses.**

Eu sempre gosto de pensar em mim como uma pessoa séria, mas não solene. Tenho 41 anos, dos quais 25 anos foram dedicados à tecnologia, que é o que eu gosto de fazer. Tive meu primeiro contrato de trabalho aos 16 anos para configurar alguns firewalls.

A minha família, que é a coisa mais importante que tenho, é testemunha de que sempre fui um entusiasta deste mundo, tanto que me deram o apelido de Kilowattito (quando eu tinha 5 anos) e agora é Kilowatto, apelido que eu uso, gosto e me identifica muito bem.

Fora da tecnologia eu adoro ler, um hobby que eu não sabia que tinha até há pouco tempo. Nos últimos meses resolvi ler 19 livros que Issac Asimov escreveu, sendo a história da Última Pergunta o que mais gostei e todos os de Walter Issac são BIO's.

✚ **Conte-nos sua trajetória, formação e desenvolvimento profissional.**

Comecei a trabalhar formalmente em 2000 na Universidade Latino-Americana na área de sistemas onde rapidamente cresci para o cargo de Gerente de Área. Foi uma grande escola pois tive que implementar a rede física cabeada e certas áreas wireless (tecnologia muito nova para a época) assim como a implantação de sistemas VoIP e outros sistemas como ERP e CRM's.

Mais tarde trabalhei na Prochemex como PM, onde coordenei meu primeiro APP 100% baseado na Internet, começando a usar SOAP e serviços web desde onde eram autorizadas transações financeiras com mais de 200 clientes.

Foi aí que eu decidi me tornar independente e iniciei uma série de empreendimentos, sendo os mais relevantes DeSiCI e OnCloud.

Na OnCloud criei e cresci a empresa até chamar a atenção de um fundo onde liderei a venda da organização.

✚ **Conte como nasceu seu interesse em participar em LACNIC e qual é a sua história com LACNIC.**

Dado que nos últimos anos meus papéis mudaram e minha experiência aumentou, quero começar a participar mais ativamente do LACNIC, contribuindo com ideias novas que não vêm de uma carreira dentro do LACNIC e colocando minha capacidade, compromisso e talento ao serviço de uma entidade que considero essencial para o desenvolvimento da região.

Compreendo perfeitamente que a minha experiência neste tipo de organização é baixa, mas é um desafio que eu consigo resolver com o meu tempo e dedicação.

✚ **Qual é a sua visão de LACNIC, sua missão e o papel de LACNIC como fator de desenvolvimento e crescimento da região?**

LACNIC, sem dúvida, contribui para o desenvolvimento saudável da região por meio de suas políticas de designação de recursos de numeração, limitados em alguns casos, ordenando e expandindo a Internet da região.

É preciso considerar que o atraso que a região tem na penetração ou acesso à internet será reduzido com a chegada de tecnologias como o satélite ou a redução constante dos custos de instalação de conexões físicas, bem como a implementação do 5G que já começaram a acontecer em muitos países.

✚ **Qual será sua contribuição mais importante a LACNIC como integrante do órgão em caso de ser escolhido e o que te motiva a nomear-se para dita posição?**

Como eu disse antes, o que proponho na minha candidatura é minha experiência, tempo e talento para fortalecer a organização. Insisto que eu sou novo e que entendo que a experiência é importante, mas é adquirida.

A visão que eu tenho para a organização é propor novas ideias que surgem de ser um membro e viver lado a lado com os sócios, tornando o LACNIC mais acessível e mais próximo de seus associados.

➤ **Critérios de Idoneidade Desejáveis**

Respostas enviadas pelo/a candidato/a através do questionário de Incompatibilidades, Capacidades e Idoneidades:

✚ **Que tenha o teve algum nível de participação em órgãos eletivos de LACNIC.**

Nenhum



Registro de Direcciones de Internet para **América Latina y Caribe**
Registro de Endereços da Internet para **América Latina e Caribe**
Latin American and Caribbean Internet Addresses Registry

- ✚ Que participe ou tenha participado de qualquer um dos fóruns técnicos da região (FLIP6, Fórum de Segurança, Fórum de Interconexão, Fórum de Operadores).

Nenhum

- ✚ Que participe ou tenha participado ou organizado eventos patrocinados por LACNIC (LACNIC, LACNICON the MOVE, AMPARO, etc.).

Nenhum

- ✚ Relação profissional ou de trabalho (seja como funcionário, assessor, consultor, gerente e / ou acionista) com organizações titulares de recursos de numeração na região (associados LACNIC).

Como Sócio Acionista e no papel de CTO na OnCloud, liderei a implantação e gestão de segmentos IP bem como a implantação de centenas de servidores na Nuvem, sempre orientando sobre o melhor uso dos recursos da Internet.

- ✚ Relação profissional ou de trabalho (seja como funcionário, assessor, consultor, gerente e / ou acionista) com organizações da comunidade técnica da região.

No papel de CTO na OnCloud liderei a implantação e gestão de segmentos IP bem como a implantação de centenas de servidores na Nuvem, sempre orientando sobre o melhor uso dos recursos da Internet.

